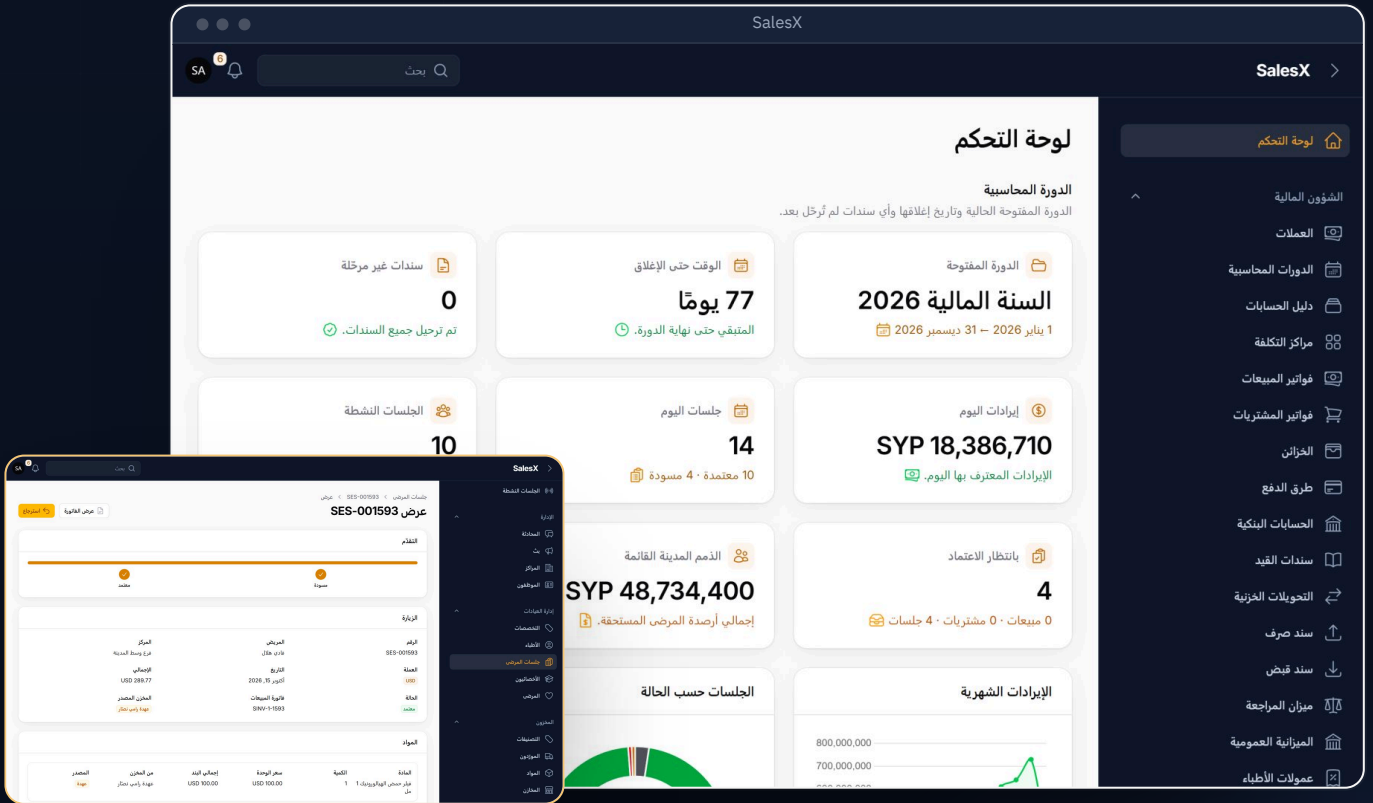


● منصة إدارة المبيعات والعمليات لمن يبيع عبر فريق

SalesX

كل عملية بيع يجريها فريقك، ومعها المواد والنقد والعمولة، في نظام واحد

للمراكز الطبية التي يقدم أخصائيوها جلسات مدفوعة، وللمعامل وشركات التوزيع التي يبيع مندوبوها منتجات خطوط إنتاجها: منصة واحدة ثنائية اللغة تربط كل عملية بيع بالبضاعة في عهدة البائع، والصندوق الذي استلم قيمتها، والدفاتر المحاسبية، والعمولة المستحقة.



نموذج واحد... لقطاعين

المشروع

حين يصنع الإيراد أشخاص في الميدان

النسخة المعروضة

المراكز والعيادات الطبية

أطباء وأخصائيون يقدمون جلسات مدفوعة بمواد في عيادتهم، ومرضى يدفعون في الاستقبال، في فرع واحد أو عدة فروع.

المحرك نفسه

المعامل وشركات التوزيع

مندوبو مبيعات يبيعون منتجات خطوط إنتاجك من البضاعة المسلمة إليهم، ويحصلون من الزبائن، ويسلمون النقد للشركة، ويستحقون عمولتهم.

SalesX منصة ثنائية اللغة لإدارة المبيعات والعمليات، صممتها وطوّرتها MagnAct للشركات التي تباع عبر أشخاص: أخصائيون في مركز طبي، أو مندوبو مبيعات لمعمل أو شركة توزيع. يتتبع النظام كل عملية بيع من الشخص الذي أجراها إلى المواد التي استخدمها، والصندوق الذي استلم المبلغ، والقيد المحاسبي الذي نتج عنها، والعمولة المستحقة عليها.

02

ما تحتاجه الإدارة

أن يعرف صاحب العمل ما باعه كل شخص وما استخدمه، وما البضاعة الموجودة في عهدة كل منهم، وكم يوجد من النقد في كل صندوق، وما بقي على الزبائن من ذمم، وما يستحقه كل فرد من عمولة، دون أن يعيد تجميع الصورة من جداول متفرقة في آخر كل شهر.

01

نموذج العمل

شركات كثيرة تحقّق إيراداتها عبر أشخاص: أخصائي يقدم جلسة مدفوعة، أو مندوب يبيع منتجات خطوط إنتاج المعمل من البضاعة المسلمة إليه. كل عملية بيع تستخدم بضاعة في عهدة ذلك الشخص، ويدفع الزبون نقداً أو بالبطاقة أو بالتحويل أو عبر المحفظة الإلكترونية، دفعةً واحدة أو على دفعات، وأحياناً بعملة أخرى.

04

القيمة للأعمال

لكل رقم صاحب وأنز واضح: البضاعة في عهدة كل شخص، والنقد في كل صندوق، والرصيد المستحق على كل زبون، وعمولة كل بائع، مع سجل نشاط يبيّن من غير ماذا ومتى. فتقرأ الإدارة أرقاماً حيّة بدل مطابقة قوائم منفصلة.

03

الحل في SalesX

تُسجّل كل عملية بيع كمسودة تضمّن من أجراها والمواد والخصومات والدفعات. وبضغطة اعتماد واحدة يُنشئ النظام الفاتورة، ويخصم المواد من عهدة البائع أو من مستودع الفرع، ويرجّل القيود المحاسبية، ويثبت الدفعات في الصندوق أو الحساب البنكي المختار؛ إمّا أن يتمّ كل ذلك معاً، أو لا يتمّ شيء.

كيف تُقرأ السجلات نفسها في كل نشاط

في نسخة المراكز الطبية	في المعمل أو شركة التوزيع
الأطباء والأخصائيون	مندوبو المبيعات ومساعدوهم
المرضى	الزبائن ونقاط البيع
جلسات المرضى	طلبات البيع والزيارات
عهدة المواد لدى الأخصائي	البضاعة المسلمة للمندوب (عهدة السيارة أو الأمانة)
المواد ضمن تصنيفات متداخلة	المنتجات مصنّفة حسب خط المنتج أو خط الإنتاج
صناديق الفروع والخزينة الرئيسية	صناديق المندوبين أو الفروع والخزينة الرئيسية
نسبة عمولة للأطباء وأخرى للأخصائيين	نسبة عمولة لكل من دوري البيع

يدير SalesX بيع المنتجات الجاهزة ومخزونها ونقدها وعمولاتها، ولا يخطط عمليات التصنيع نفسها أو يتابعها.

نظرة على النظام

ستة محاور مترابطة... وصورة تشغيلية واحدة

المبيعات والمواد والعهد والنقد والعمولات والمحاسبة تعمل على السجلات نفسها، فتحدث عملية البيع المعتمدة كل هذه المحاور دفعةً واحدة.

المنتجات وخطوطها



كتالوج يناسب طريقة شراء الشركات للبضاعة وتخزينها وبيعها.

- ✓ خطوط منتجات على شكل تصنيفات متداخلة
- ✓ عدة وحدات للمنتج مع معاملات تحويل
- ✓ سعر بيع وسعر تكلفة لكل وحدة
- ✓ تكلفة بطريقة المتوسط المرجح
- ✓ حد إعادة طلب مع تنبيه عند انخفاض المخزون

المبيعات والجلسات



كل عملية بيع تُنسب إلى من أجراها.

- ✓ أكثر من بائع في العملية الواحدة (طبيب وأخصائي في نسخة المراكز)
- ✓ مسودة ثم اعتماد أو رفض مع ذكر السبب
- ✓ خصومات بنسبة مئوية أو بمبلغ ثابت
- ✓ استرجاع بنود محددة أو إلغاء كامل
- ✓ خيار الاعتماد التلقائي عند الحفظ

الصناديق والتحصيل



كل دفعة تصل إلى صندوق أو حساب بنكي مسّمي.

- ✓ صناديق غير محدودة لكل فرع
- ✓ مستخدمون مسؤولون عن كل صندوق
- ✓ نقد وبطاقات وتحويلات ومحافظ إلكترونية
- ✓ دفعات جزئية ورصيد مستحق
- ✓ تحويلات معتمدة بين الصناديق

العهد



البضاعة المسلمة للأخصائي أو المندوب تبقى باسمه حتى تُباع أو تُستهلك أو تُعاد.

- ✓ مستودع عهد شخصي لكل بائع
- ✓ صرف وإرجاع وتسجيل استهلاك
- ✓ المبيعات تُصرف من عهد البائع نفسه
- ✓ لوحة عهد بالكميات والقيم
- ✓ تبويب العهد داخل ملف كل بائع

المحاسبة والتقارير



دفاتر مزدوجة القيد تُغذيها العمليات اليومية تلقائياً.

- ✓ قيود يومية تلقائية
- ✓ سندات قبض وصرف ومراكز تكلفة
- ✓ دورات محاسبية مع إقفال نهاية السنة
- ✓ تعدد العملات مع سجل لأسعار الصرف
- ✓ ميزان مراجعة وأرباح وخسائر وتدفق نقدي وأعمار ذمم

العمولات



العمولة تتبع المبيعات التي شارك فيها كل شخص فعلاً.

- ✓ نسبة عمولة لكل من دوري البيع
- ✓ تُحسب على صافي قيمة كل عملية بيع
- ✓ قرار لكل شخص: معلقة أو ممنوحة أو مستبعدة
- ✓ ملخص لكل شخص بالعملة المختارة
- ✓ تصدير إلى Excel وطباعة

+470

صلاحية تفصيلية

6

أدوار جاهزة قابلة للتعديل بالكامل

19

تقريراً وسجلاً قابلاً للتصدير إلى Excel

16

مؤشراً ورسمياً بيانياً في لوحة التحكم تتحدث تلقائياً

نطاق النظام

عملية بيع معتمدة واحدة... وأربعة سجلات تتحدث معاً

هنا يختلف SalesX عن أي سجل مبيعات بسيط: لحظة اعتماد عملية البيع تُسوَّى في عملية واحدة البضاعة والنقد والدفاتر ومراجعة العمولة.

الصندوق أو البنك

الدفعات المسجلة في النموذج تصبح
سندات قبض في الصندوق أو الحساب
البنكي المختار.

دخول النقد

الدفاتر المحاسبية

يُرَجَّل الإيراد وذمة الزبون وتكلفة المبيعات إلى دليل الحسابات.

ترحيل القيود

سجل البيع

- 1 إصدار الفاتورة
- 2 استهلاك المواد
- 3 ترحيل القيود
- 4 تثبيت الدفعات

عهدة البائع

تخرج المواد من عهدة الشخص الذي
باعها أو من مستودع الفرع بمتوسط
تكلفتها.

صرف المواد

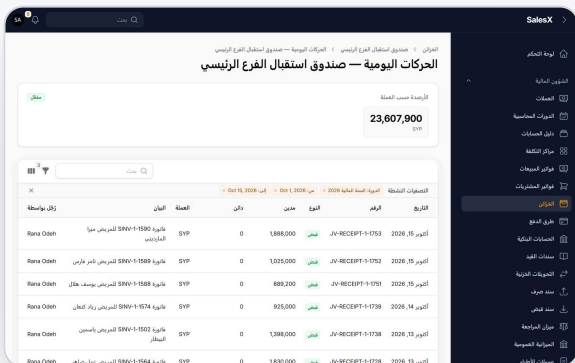
مراجعة العمولة

تظهر العملية لكل شخص شارك فيها
بانتظار قرار المنح أو الاستبعاد.

بانتظار القرار

صناديق لكلٍّ منها مسؤول معروف

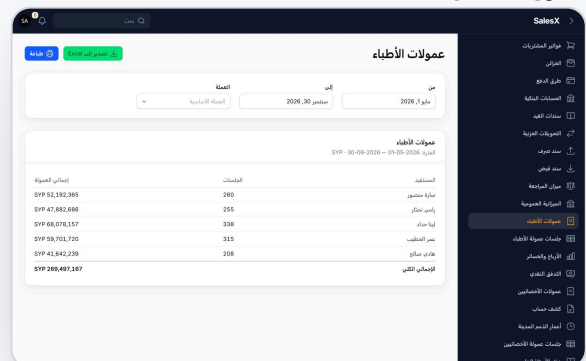
- ✓ عدد غير محدود من الصناديق لكل فرع، لكل منها مسؤولون وحساب خاص في الدليل.
- ✓ النقد يدخل الصندوق، ودفعات البطاقة والتحويل والمحفظة تدخل الحساب البنكي المرتبط.
- ✓ دفعات جزئية مع رصيد مستحق متجدد، وبأي عملة مفعلة.
- ✓ تسليم النقد إلى الخزينة الرئيسية بتحويل معتمد، أو بترحيل مجدول تلقائياً.



حركات أحد الصناديق: الرصيد وكل سند قبض وراءه.

عمولات تُقرر عملية بعملية

- ✓ نسبة لكلٍّ من دوري البيع (الأطباء والأخصائيون في نسخة المراكز)، يحددها مدير مخوّل.
- ✓ يستحق كل مشارك في عملية بيع معتمدة النسبة على صافي قيمتها بعد الاسترجاعات.
- ✓ عمولة كل مشارك معلقة أو ممنوحة أو مستبعدة، ولا يُحتسب إلا الممنوح.
- ✓ إجماليات لكل شخص عن أي فترة وبالعملة المختارة، مع تصدير إلى Excel وطباعة.



ملخص عمولات الأطباء عن فترة محددة.

تُحسب مباشرةً من المبيعات المعتمدة للمراجعة وإعداد التقارير.

إن تعذر أي جزء، كأن تكون مادة لم تعد متوفرة في العهدة، لا يُحفظ شيء وتبقى العملية مسودة.

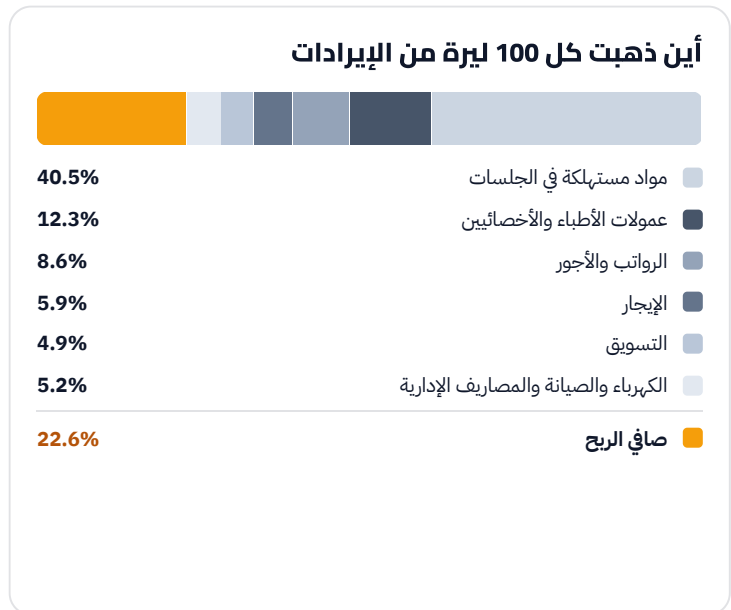
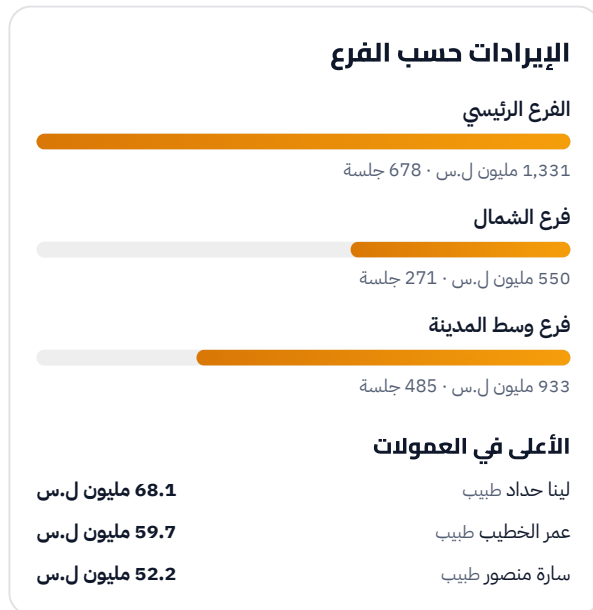
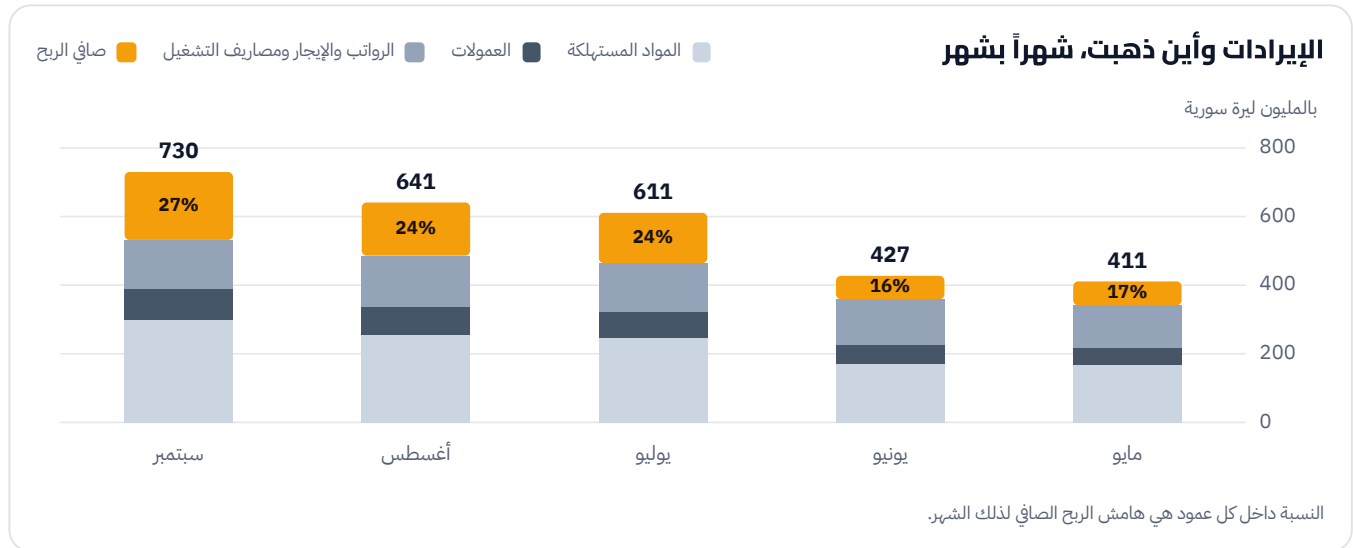
بالأرقام

هذا ما يراه صاحب المركز حين تجتمع المبيعات والمواد والنقد والعمولات في نظام واحد. كل رقم أدناه حسبته تقارير SalesX نفسها: الأرباح والخسائر، والعمولات، وأداء الفروع.

خمسة أشهر من عمل مركز بثلاثة فروع... كما تقرأها تقاريره

سيناريو توضيحي
مركز افتراضي جرى تشغيله على نسخة تجريبية من SalesX، بمرضى وأسعار ومصاريف افتراضية أدخلت عبر مسارات العمل المعتادة في النظام. هذه ليست نتائج عميل فعلي.

الإيرادات من مايو إلى سبتمبر 2,820 مليون ل.س. ≈ 217 ألف دولار	صافي الربح 638 مليون ل.س. ≈ 49 ألف دولار	هامش الربح الصافي 22.6%	جلسة معتمدة 1,434	متوسط قيمة الجلسة 1.97 مليون ل.س. ≈ 151 دولار	العمولات المدفوعة 348 مليون ل.س. ≈ 27 ألف دولار
---	--	-----------------------------------	-----------------------------	---	---



المصدر: تقارير SalesX للأرباح والخسائر والعمولات وأداء الفروع، من 1 مايو إلى 30 سبتمبر 2026. المبالغ بالليرة السورية، وما يعادلها بالدولار بسعر النسخة التجريبية: 13,000 ليرة للدولار.

رقابة مدمجة في كل شاشة

مساعدة مدمجة



سجل نشاط يبيّن من غيّر ماذا مع القيمة قبل التعديل وبعده. المستندات المعتمدة تُعكس ولا تُعدّل، والسجلات المحذوفة تذهب إلى سلة قابلة للاستعادة، والدورات المقفلة لا تقبل أي ترحيل.

كل يرى عمله فقط



سنة أدوار جاهزة وأكثر من 470 صلاحية تصل إلى مستوى الإجراء الواحد. يرى البائع مبيعاته فقط، ويرى الاستقبال صناديقه فقط.

الجميع على اطلاع



إشعارات داخل النظام للمسودات المنتظرة والقرارات والاسترجاعات ونتائج العمولات وانخفاض المخزون، مع محادثة فورية مدمجة تدعم المرفقات والإعلانات العامة.

ثنائي اللغة فعلاً



واجهة عربية كاملة من اليمين إلى اليسار إلى جانب الإنجليزية، مع تخزين الأسماء باللغتين وحفظ لغة كل مستخدم.

MySQL · SQLite

Filament 5 · Livewire 4 · Tailwind CSS 4

Laravel 13 · PHP 8.3+

التقنيات المستخدمة

Laravel Reverb · WebSockets

MAGNACT

مبيعاتك تستحق نظاماً صُمم لها

تصمّم MagnAct وتطوّر منصات للمبيعات والمخزون والمالية تُبنى حول الطريقة التي تبيع بها شركتك فعلاً، وتبقى شريكاً لك مع نموّها.

«تسويق يجذب وحلول ذكية تنقّذ. شريك واحد للنمو والتقنية.»

خدماتنا

- تطوير الويب وتطبيقات الجوال
- الأمن السيبراني وحماية البيانات
- التسويق الرقمي وإدارة الإعلانات
- إنتاج الفيديو والموشن جرافيك

- البرمجيات المخصصة وتكامل الأنظمة
- الاستضافة السحابية وإدارة السيرفرات
- التجارة الإلكترونية وحلول الدفع
- التصميم الجرافيكي والهوية البصرية

الموقع الإلكتروني
magnact.com



البريد الإلكتروني
info@magnact.com



شاهد SalesX على طريقة عملك أنت

حدّثنا كيف يبيع أخصائيوك أو مندوبوك اليوم، وكيف تُدار البضاعة ويُحصّل النقد. سنعرض عليك SalesX ونرسم معك ما يمكن أن يجمعه نظام مصمّم لك.